

**В Росбанке, частном универсальном банке в составе международной банковской группы Societe Generale, открыта вакансия менеджера прямых продаж**

**Обязанности:**

* Проведение масс/мини презентаций/индивидуальных встреч
* Проведение присутственных дней
* Расширение клиентской базы
* «Теплые» звонки и формирования базы «теплых» контактов
* Контроль достаточности материалов в компаниях-партнерах
* Консультация клиентов по продуктам/услугам, оформление документов
* Контроль статусов по заявкам, информирование клиентов
* Соблюдение действующих нормативных и распорядительных документов Банка, законодательства РФ
* Отчетность

**Требования:**

* Опыт личных продаж и работы с клиентами в банках/финансовых учреждениях/страховых компаниях (предпочтителен опыт работы в банках в сфере прямых продаж) – будет преимуществом
* Опыт проведения переговоров, деловых встреч, презентаций и рекламно-маркетинговых компаний – будет преимуществом
* Знание продуктовой линейки банковского сектора – будет преимуществом

**Условия:**

* Работа в современном отделении Банка;
* Обучение в собственном учебном центре;
* Реальные перспективы личностного и профессионального развития;
* Оформление по ТК РФ;
* ДМС (полностью оплачиваемый полис);
* Льготные тарифы пользования продуктами и услугами Банка;
* Оплата труда состоит из двух частей - оклад и премия.
* Разъездной характер работы.